



CHEF DES VENTES H/F – LABORATOIRE MÊME

CDI – Temps plein

Upsell recrute **un Chef des ventes** pour le compte du **Laboratoire MÊME**, start-up française en pleine croissance et première marque dermo-cosmétique dédiée aux personnes concernées par le **cancer**. Créée en 2017, la marque est présente dans **3 500 pharmacies et parapharmacies** en France.

POSTE : basé à MONTRouGE (92) avec déplacements réguliers en France métropolitaine (environ 50% du temps).

MISSIONS :

En tant que véritable chef d'équipe, vous serez amené(e) à **animer, former et encadrer** 9 chefs de secteur qui opèrent chaque jour sur le terrain. A ce titre, vos missions seront de :

- Fixer les objectifs qualitatifs et quantitatifs et suivre leur réalisation sur le terrain
- Accompagner les équipes lors de tournée terrain pour mieux comprendre les attentes des clients et besoins des chefs de secteur.
- Participer à la préparation des séminaires commerciaux.
- Assurer la communication et mise en place des actions commerciales auprès des équipes (lancements produits, promotions).
- Etablir un reporting de l'activité commerciale et être force de proposition auprès de la direction sur les actions à mener.
- Assurer le suivi administratif de l'équipe
- Assurer le recrutement des Chefs de secteur en fonction du développement de l'activité

Pour vous accompagner dans la réussite de votre mission, vous serez accompagné(e) d'un **stagiaire/alternant** (à recruter), du **Directeur commercial** et serez en lien étroit avec l'**Administration des ventes** de la marque.

PROFIL :

- De formation commerciale, vous avez une expérience terrain doublée d'une expérience de management réussie (de préférence dans le circuit de la pharmacie ou autre circuit sélectif).
- Vous êtes un vrai vendeur et un excellent manager
- Vos qualités relationnelles, votre sens de l'organisation ne sont plus à prouver
- Vous êtes un très bon communicant et considéré par votre entourage comme quelqu'un d'impliqué, pragmatique et très pédagogue
- Vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques
- Vous avez à cœur de représenter une marque 100% française, clean et appréciée des pharmacies.

CONTRAT & AVANTAGES :



- CDI à temps plein
- Statut Cadre
- Début de contrat : immédiat
- Rémunération selon profil et expérience
- Salaire fixe + prime sur objectifs
- Voiture de fonction (5 places type Mégane) & téléphone & tablette

CANDIDATURE

Si vous êtes un vrai vendeur et un excellent manager, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à recrutement-meme@upsell.fr avec en titre "CHEF DES VENTES".